## 【プログラム10:いろいろな仕事に関心をもとう!】

《 形態 :  $2 \rightarrow 2$ 体 個  $\rightarrow$  個人 G  $\rightarrow$  グループ 》

時間	形態	<u>: 生 → 生体 個 → 個人 G → クルーク //</u> 講 座 の 流 れ
	, ., ,	
1分	全	1. ねらいを確認する。 【1分】 〔キーワード〕 (〇 いろいろな仕事)
00.4		0 夕送み仕事について即とたよっ 【10八】
26分	/1 <del>111</del>	2. 多様な仕事について関心をもつ。 【13分】 (1) なっている (4) なっている
	個	(1) 知っている仕事の名前や地元(熊本県内と捉えてもよい)にある会社を
		付箋に書き出す。
	G	(2) グループごとに、それぞれが書き出した付箋を、「第一次産業、第二次
	/ <del>1221</del>	産業、第三次産業、その他」の4つのグループに分ける。
	個	(3) グループワークシートを見ながら、書き出された仕事について、どんな
		ことをするのか、それをするにはどんなこと(資格や免許、それに向け
		た進路)が必要かを「知っている」「知らない」で考え、ワークシート
		に数を記入する。
	全	9 「レジウィの担手が継がれてお」が仕事と考えて担上と加フ 「イヘハー
	歪	3.「ビジネスの相手が誰であるか」で仕事を考える視点を知る。 【10分】
		○ビジネスの相手が企業、会社 → B to B ○ビジネスの相手が消費者 (Consumon) 、 B to C
		○ビジネスの相手が消費者(Consumer)→ B to C
		<ul><li>・それぞれの特徴や魅力等を簡単に説明する。</li><li>〈B to B〉</li></ul>
		\D to D
		・ ターゲットが限定されていることや取引先も固定されている場合が多
		いため、宣伝費、広告費等のコストが低い。
		・消費者の動き(流行等)に左右されることが少ない。
		・ 何复有の動き (加打寺) に左右されることが少ない。   〈B to C〉
		・企業が個人に対して商品・サービスを提供する取引のこと。一般消費
		者に向けてモノを売る企業。
		・消費者の認知度が重要なので、マスコミ宣伝等を活用して消費者に知
		・
		・消費者の意見等を身近なところで聞くことができる。
		(・相負有の息允等を対しなここのに関くことがくさる。
	全	4. 感想や感じたこと等を紹介する。 【3分】
3分	<u>- </u> - <u>- </u> 全	5. まとめ 【3分】
3 /3	土.	(・将来、就きたい仕事を決めている人もいるだろうし、まだ、そこまで)
		く は決めていないという人もいるだろう。
		・しかし、今、自分たちが知っている仕事は全体の一部分と言っても過{
		る は はない。 性 去は、 いろいろな 世 事が あって
		************************************
		・就きたい仕事に向かって、「今、何をしたらいいのか」も併せて考え、
		く 就さたが仕事に向かりて、「¬、何をしたらいいのか」も併せて考え、{   { 前に進んでいくことが大事だ。
\		,

## 【親になったときに考えてもらいたいこと】

・社会はいろいろな仕事があって成り立っている。自分の仕事を大切に思うことと同時に、どの仕事もなくてはならないものであるということを大事にしてほしい。親が自分の仕事に誇りをもち仕事をしている姿から、子どもも親の仕事や親自身のことを誇りに思うことにつながるだろう。